

Radarr Rural

Línea de búsqueda y gestión de convocatorias de dM Rural

Oficina Técnica, Captación de Fondos y Expansión de Negocio.

"Conectamos tu entidad con todas las oportunidades dirigidas a la España rural."

DOSSIER DE SERVICIOS 2026

dM Rural,
oficina técnica líder
en el medio rural



Sobre Radar Rural

Somos más que una consultora. Somos una **Oficina Técnica integral** especializada en el medio rural.

Nacimos para cerrar la brecha existente entre los fondos disponibles (europeos, nacionales, regionales) y las entidades rurales que los necesitan pero no tienen tiempo o recursos para gestionarlos.

Combinamos la **tecnología**, y nuestro **sistema de vigilancia Radar Rural** con el trato humano y la **presencia física** en el territorio.

EL PROBLEMA

El entorno rural pierde millones de euros en ayudas cada año por tres razones:

1. **Desconocimiento:** Las oportunidades se publican en boletines complejos difíciles de seguir.
2. **Burocracia Extrema:** Los trámites son farragosos y un pequeño error técnico te deja fuera.
3. **Falta de Recursos:** Ayuntamientos y Pymes no tienen personal dedicado a perseguir estas ayudas.

Radar Rural elimina esas barreras. Vigilamos, tramitamos y justificamos para que tú te dediques a tu actividad principal.

Nuestros 5 pilares de actuación

Nuestra metodología se basa en un soporte completo a lo largo de todo el ciclo de vida del proyecto:



Vigilancia Inteligente

Rastreo diario de convocatorias a todos los niveles.



Proyectos "Llave en mano"

Diseño y redacción de memorias técnicas ganadoras.



Gestión Administrativa

Tramitación impecable de documentación y subsanaciones.



Justificación de Fondos

Aseguramos el cobro final de la ayuda



Formación y Capacitación

De asociaciones y empresas en gestión de recursos.

¿A quién ayudamos?

Trabajamos con el ecosistema rural al completo:

Ayuntamientos y vecinos/particulares

Captando fondos para energía, turismo, vivienda y digitalización de servicios públicos.

Autónomos, Pymes, y Asociaciones

Financiando la modernización de negocios, inversiones industriales y el relevo generacional.

Grandes Empresas

Ofrecemos soluciones personalizadas que facilitan la entrada de nuevos productos y servicios a zonas y mercados rurales.

Dossier de servicios 2026

Hemos estructurado nuestros servicios para adaptarnos a tu nivel de necesidad, desde la información gratuita hasta la externalización completa.

01

SERVICIOS DE ACCESO GRATUITO

Radar Rural: Newsletter semanal, canal y alertas WhatsApp de subvenciones y otras oportunidades filtradas.

02

SERVICIO DE OFICINA TÉCNICA

Para Entidades que buscan soporte continuo.

Planes mensuales de vigilancia, tramitación de subvenciones, licitaciones y otras oportunidades mediante bolsa de horas.

03

CONSULTORÍA POR PROYECTO Y SERVICIOS BAJO DEMANDA

Para atacar oportunidades concretas.

Gestión a éxito de subvenciones específicas, presentación a concursos públicos y proyectos europeos.

04

SERVICIOS DE ACCESO AL MERCADO RURAL (B2B)

Para empresas que quieren vender en el entorno rural.

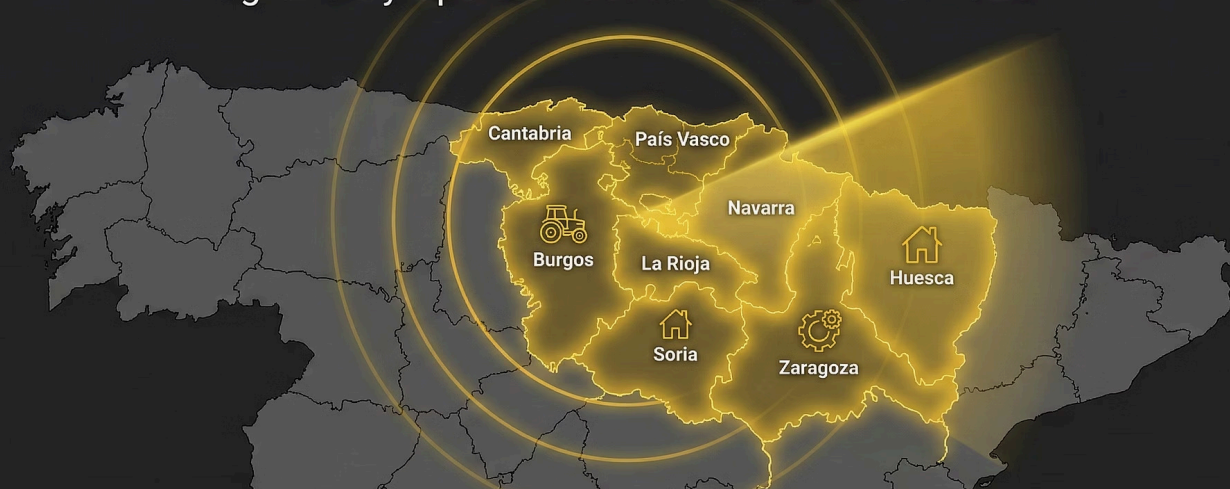
Servicios de generación de leads y expansión comercial utilizando la red de dM Rural.

Ámbito de actuación de Radar Rural


Nuestro ámbito de actuación en el norte de España se extiende a La Rioja, País Vasco, Navarra, Cantabria, provincias de Huesca y Zaragoza en Aragón, y provincias de Burgos y Soria en Castilla y León.

ÁMBITO DE ACTUACIÓN: RADAR RURAL

Vigilancia y Oportunidades en el Norte Peninsular



1) Servicios de acceso gratuito

Radar Rural: Tu sistema de alerta temprana. Información estratégica, filtrada y a tiempo. Sin coste. 

Sabemos que la información es poder, pero el exceso de información es ruido. Por eso, en dM Rural ponemos nuestra capacidad de vigilancia a disposición de la comunidad a través de Radar Rural, nuestro servicio de inteligencia.

¿Cómo funciona nuestro radar?



VIGILAMOS

Nuestro equipo monitoriza diariamente los boletines oficiales (BOE, BOR) y las bases de datos nacionales.



FILTRAMOS

Descartamos la "paja" y seleccionamos solo las ayudas que encajan con la realidad de las empresas, ayuntamientos y habitantes del medio rural.



TE AVISAMOS

Te enviamos una alerta clara, visual y directa antes de que cierren los plazos, explicando qué es, para quién es y cuánto dinero hay.

Ponemos a tu disposición dos vías para mantenerte al día, según tu preferencia:



CANAL DE WHATSAPP

- **Frecuencia:** Avisos puntuales (semanales).
- **Formato:** Infografías rápidas con los datos clave: "Beneficiario, Importe y Plazo".



Únete al canal: Haz click en el icono de whatsapp para unirte al canal de Radar Rural en WhatsApp:



NEWSLETTER SEMANAL

- **Frecuencia:** Envío semanal.
- **Contenido:** Listado de subvenciones activas, artículos de interés sobre desarrollo rural y casos de éxito.



Únete a la newsletter: Haz click en el icono de gmail para unirte a la newsletter de Radar Rural.

- ☐ **Nuestra filosofía es aportar valor primero.** Creemos que el acceso a la información pública debe ser universal. Nosotros te damos la información filtrada; si después decides que prefieres que nosotros gestionemos el trámite por ti para asegurar el éxito, estaremos encantados de ayudarte.

2) Servicio de oficina técnica

¿Qué incluyen nuestros servicios de consultoría?

Antes de elegir tu plan, debes saber qué capacidades ponemos a tu disposición. Tu bolsa de horas se invierte en estas tareas de alto valor:



Vigilancia y filtrado

Monitorización diaria de todos los boletines. Filtrado personalizado para enviarte solo lo que te afecta.



Tramitación de subvenciones

Lectura de bases, gestión de anexos administrativos, redacción de memorias descriptivas.



Presentación de licitaciones

Detección de concursos públicos para tu empresa. Preparación de los sobres y subida a la plataforma.



Proyectos y fondos europeos

Redactamos propuestas, gestionamos consorcios y justificamos los fondos.



Consultoría estratégica

Reuniones de planificación, resolución de dudas normativas y asesoramiento sobre viabilidad de proyectos.

Transformamos convocatorias en evolución para tu entidad.

Hemos diseñado 3 niveles de intensidad según la carga de trabajo y los objetivos de tu entidad.

A continuación, escoge **tu nivel de servicio**

2.1) Plan Esencial

Ideal para: Pequeñas Asociaciones, Pymes reactivas o Ayuntamientos pequeños.

Objetivo: No perder oportunidades por falta de información y cubrir los trámites básicos.

400€

Inversión mensual (+IVA)

Plan anual: 4.200€ (+IVA)

8h

Capacidad del Equipo

Asignación aprox. de horas/mes

SERVICIOS INCLUIDOS:

1

✓ **Informe semanal** Radar Rural con **ayudas activas filtradas**.

2

✓ **Tramitación:** Solicitud de subvenciones de complejidad baja y media (que no requieran proyectos técnicos).

3

✓ **Archivo Documental:** Custodia básica de los expedientes presentados.

4

✓ **Licitaciones:** Búsqueda e identificación de licitaciones y concursos públicos en los que la entidad sea potencial beneficiaria.

5

✓ **Reuniones mensuales/videoconferencias** para planificar las ayudas disponibles.

6

✓ **Agenda de previsiones:** Calendario de subvenciones próximas para que planifiques tus inversiones con antelación.

☆ RECOMENDADO

2.2) Plan de Gestión Integral

Ideal para: Pymes en crecimiento, Ayuntamientos medianos y Entidades activas.

Objetivo: Externalizar el departamento que te hace crecer a partir de ayudas y convocatorias. Nosotros ejecutamos, tú firmas.

750€

Inversión mensual (+IVA)

Plan anual: 8.200€ (+IVA)

15h

Capacidad del Equipo

Asignación aprox. de horas/mes

SERVICIOS INCLUIDOS:

1

✓ Todo lo incluido en el **Plan Esencial**.

2

✓ **Gestión de Licitaciones:** Preparamos toda la documentación administrativa para que te presentes a concursos públicos.

3

✓ **Tramitación Compleja:** Solicitud de ayudas que requieren memorias descriptivas elaboradas y planes de actuación.

4

✓ **Redacción de Pliegos (Solo Aytos):** Elaboración de pliegos técnicos/administrativos para contratos menores.

5

✓ **Justificación Garantizada:** Nos encargamos de la fase de cierre y cobro de las ayudas tramitadas (la parte más crítica).

6

✓ **Prioridad:** Respuesta preferente ante convocatorias con plazos urgentes (<24h).

2.3) Partner estratégico

Ideal para: Empresas grandes, Mancomunidades o Entidades con Proyectos Europeos.

Objetivo: Máxima velocidad y estrategia. Servicio para clientes y colaboradores de la entidad.

1.500€ / mes

35h

Inversión mensual (+IVA)

Asignación aprox. de **35 horas/mes.**

Plan anual: 16.800€ (+IVA)

SERVICIOS INCLUIDOS:

1

✓ Todo lo incluido en el Plan **Gestión Integral**. Con este plan **ampliamos el servicio a los clientes y colaboradores de nuestro partner** estratégico.

2

✓ **Creación de Grupos Operativos:** Buscamos socios estratégicos y centros tecnológicos para liderar proyectos de innovación.

3

✓ **Gestión de Proyectos Europeos:** Tareas administrativas (reporting, timesheets) de proyectos UE ya concedidos.

4

✓ **Optimización de cuantías:** Ajustamos los detalles del proyecto para obtener el porcentaje máximo de subvención (hasta el 80-100%)

5

✓ **Planificación Plurianual:** Diseño de una hoja de ruta de inversiones a 3 años (2027-2029) alineada con los ciclos de las ayudas PEPAC.

6

✓ **Consultor asignado:** Comunicación y gestión directa constante con el consultor asignado.

2.4) Servicio de oficina técnica

CONDICIONES ECONÓMICAS Y FUNCIONAMIENTO

Para garantizar un servicio sostenible y de calidad, estas son las reglas de nuestra Oficina Técnica:

1. Bolsa de horas y excesos

Los planes incluyen una estimación de recursos mensuales. Si un mes la carga de trabajo (por una subvención compleja o una licitación urgente) requiere más dedicación de la incluida en tu plan:

- Te avisaremos antes de seguir: "Oye, para terminar esto necesitaremos X horas extra".
- Las horas adicionales autorizadas se facturarán a una tarifa plana de 50€/hora (+IVA).

2. Excepciones (Lo que requiere presupuesto aparte)

Quedan excluidos de la bolsa de horas y se cotizarán a medida:

- Proyectos visados de Arquitectura/Ingeniería y Tasas oficiales.
- Defensa jurídica y contenciosos.
- Redacción completa "desde cero" de grandes propuestas europeas (Horizon, Life): En estos casos se determinará una tarifa personalizada que permita afrontar el proyecto:
 - Se cobrará una tarifa fija como adelanto para presentar el proyecto, y se facturará un % variable sobre el importe concedido (generalmente entre el 8% y el 12% según el plan contratado).

📌 **Nota:** El exceso de horas sobre el plan contratado se factura a 50€/h (+IVA), previa autorización del cliente.

3) Consultoría por proyecto

Metodología de trabajo

1

Fase de Diagnóstico

Analizamos si tu empresa cumple los requisitos antes de empezar. Si no es viable, te lo decimos y no te cobramos nada.

2

Fase de Estrategia

Recopilamos la documentación, diseñamos el enfoque del proyecto y redactamos la memoria técnica y administrativa.

3

Fase de Presentación

Registro oficial en la sede electrónica correspondiente en tiempo y forma.

4

Fase de Seguimiento y Cierre

Monitorizamos el expediente, respondemos a requerimientos y, tras la concesión, gestionamos la justificación para liberar el pago.

Tipología de proyectos y tarifas

A. GESTIÓN DE SUBVENCIONES NACIONALES

Tipo 1: Trámite Simple (Híbrido)

(Sin memoria técnica compleja)

Ejemplo: Kit Digital, Ayudas a la contratación, Bonificaciones.

Tarifa: Desde 300€ (Setup) + 10-15% del importe conseguido.

Tipo 2: Proyecto Complejo (Híbrido)

Ejemplo: Modernización industrial, Eficiencia energética, Innovación regional.

Tarifa: Desde 600€ (Setup) + 8-12% del importe conseguido.

Tipo 3: Subvenciones a Tarifa Fija

(No se aplicará comisión por éxito)

Ejemplo: Modernización industrial, Eficiencia energética, Innovación regional.

Tarifa: Desde 1200€ (puede variar según proyecto y requerimientos)

B. GESTIÓN DE LICITACIONES

Tarifa fija de Gestión

- **Servicio de Tramitación:** Desde 300€ por licitación.
- **Servicio Integral:** Desde 1200€ por licitación.

Comisión de Éxito

Entre (1% - 3%) y (5% - 8%) del importe de adjudicación según el tipo de proyecto.

C. PROYECTOS EUROPEOS

Diseño y Redacción

- Redacción completa de la propuesta
- Búsqueda de socios (si aplica).

Tarifa:

Desde 2.500€ hasta 6.000€ (pago único no reembolsable, según programa).

Gestión del Proyecto

Solo si el proyecto es aprobado. Nos encargamos de la justificación y reporting financiero.

Tarifa:

Se imputa como coste directo al proyecto (financiado por la UE) o un fee mensual de gestión (a partir del 10% del budget del socio).

4) Servicios de Implantación y Acceso al Mercado Rural

Somos el puente entre tu empresa y el territorio.

Diseñamos y ejecutamos **proyectos a medida** para empresas, consorcios tecnológicos y proyectos europeos que necesitan introducir sus soluciones en el medio rural.

Proyectos 100% Personalizados: Definimos una estrategia única basada en tus objetivos: desde captación de clientes hasta validación de tecnología en entornos reales.

Ejecución de Estrategia: No solo planteamos el "qué"; ejecutamos el "cómo" mediante una hoja de ruta con hitos y resultados medibles.

Conectividad Territorial: Explotamos nuestra red de contactos y base de datos para facilitar tu aterrizaje.

Sectores Diana

- **Servicios de salud:** Soluciones para la salud y el bienestar de la población rural.
- **Turismo Rural y Seguridad:** Tecnología y soluciones aplicadas al turismo rural y a la seguridad en los municipios.
- **Servicios Financieros y Consultoría:** Acercando soluciones de negocio a pymes rurales.
- **Proyectos Europeos:** Apoyo en la fase de ejecución y transferencia de resultados.



4.1) Herramientas multicanal para alcanzar tus objetivos.

Ponemos a tu disposición una infraestructura integral de medios para impactar de forma efectiva.

Puedes **combinar estos recursos** según las necesidades de tu campaña:

Canales Digitales y Directos

- **Bases de datos segmentadas:** Acceso directo mediante mailing a agentes clave.
- **Soportes publicitarios:** Espacios en canales de comunicación especializados en el medio rural.

Acción Presencial y Relacional

- **Workshops y Talleres:** Espacios de trabajo para presentar productos o formar a potenciales usuarios.
- **Reuniones de Soporte :** Organización de agendas con actores clave y toma de decisiones.

Equipo de Ventas y Generación de Leads

- **Visitas Comerciales:** Acción directa sobre el terreno para prospección y cierre de acuerdos.
- **Campañas de Sensibilización:** Comunicación adaptada al código local para generar confianza y marca.



En dM Rural ponemos los medios, la estrategia y el conocimiento del territorio para que tu marca sea un vecino más en el mundo rural.

4. 2) Plan de Trabajo y Cronograma de Ejecución

Ejemplo de proyecto:

1

F1: Diseño y Estrategia a Medida

- **Análisis de Oportunidades:** Mapeamos el territorio para identificar los municipios y sectores con mayor receptividad para tu producto.
- **Definición de KPIs:** Establecemos objetivos claros (nº de clientes, acuerdos con ayuntamientos o validaciones técnicas).

2

F2: Activación de recursos

- **Campaña Multicanal:** Lanzamos mailing segmentado a nuestra base de datos de emprendedores y pymes rurales.
- **Networking Institucional:** Organizamos reuniones de soporte con decisores clave y Grupos de Acción Local para "abrir puertas".

3

F3: Ejecución y Despliegue

- **Workshops y Demos:** Realizamos talleres presenciales o visitas comerciales directas para mostrar tu servicio "in situ".
- **Implantación de Pilotos:** Coordinamos el despliegue de tu tecnología o producto en entornos rurales reales para obtener métricas de uso.

4

Fase 4: Consolidación y Transferencia

- **Análisis de Resultados:** Entrega de informe final con los objetivos alcanzados y el feedback del mercado.
- **Plan de Escalado:** Diseñamos la estrategia para expandir tu presencia basándonos en el éxito de la fase piloto.



Proyectos y presupuesto a medida según el alcance de tus objetivos y territorio a trabajar

Cifras que impulsan al cambio

6

Años de
especialización

+110

Proyectos
desarrollados

73%

Éxito en
financiación

+3000

Leads y contactos
en BBDD

Ya confían en nosotros



Mancomunidad
de los pueblos
de Moncalvillo



3lm



aertic



AGRISA



SDi



GESTILAND



Hablemos de tu próximo proyecto

No busques solo una ayuda, **encuentra tu estrategia de crecimiento.**

Contacto dM Rural

WhatsApp: +34 624 248 132

Email: consultoria@dmrural.es

Web: www.dmrural.es